



Key Account Manager Sealing Systems Industrials (m/w/d)

Wir suchen Sie: Qualifizierte Mitarbeiter, die bei uns eine vielversprechende Karriere beim rasanten Wandel der Automobilindustrie miterleben wollen. Bei uns kommen Sie in ein dynamisches Team und erleben mit der international wachsenden BRUSS-Group die Transformation zur Elektromobilität. Unsere acht Standorte haben dabei einen gemeinsamen Fokus:

Innovation, Teamwork und Leidenschaft für Technik.

Möchten Sie Teil dieser aufregenden Reise sein und gemeinsam mit Ihrem Team die Zukunft gestalten? Dann bewerben Sie sich noch heute!

[Jetzt Bewerben](#)

Freuen Sie sich auf:

- Eine gelebte Teamkultur mit flachen Hierarchien und kurzen Wegen
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Urlaubsanspruch von 6 Wochen pro Jahr
- Regelmäßige After-Work-Treffen und Sportevents, Vergünstigungen bei über 200 Partnern und lokalen Unternehmen, Fahrrad-Leasing auch zur privaten Nutzung
- Ein sicherer Arbeitsplatz und ein sicherer Parkplatz – bei einem international erfolgreichen Familienunternehmen

Spannende Aufgaben erwarten Sie:

Wir suchen für unser wachsendes Vertriebsteam einen erfahrenen Key Account Manager (m/w/d) in Hoisdorf bei Hamburg, der für die Industriekunden verantwortlich ist. Als Key Account Manager sind Sie der Hauptansprechpartner für diese wichtigen Kunden und tragen maßgeblich zur langfristigen Geschäftsbeziehung bei.

Dabei haben Sie unter anderem folgende Kernaufgaben:

- Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Schlüsselkunden aus der Energie- und Industriekunden
- Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten und Akquisition neuer Kunden (z.B. in der Verteilungsindustrie)
- Erarbeitung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Umsatzsteigerung
- Verhandlungsführung und Vertragsgestaltung mit Kunden und Partnern
- Enge Zusammenarbeit mit den Abteilungen Entwicklung, Produktion und Qualitätssicherung
- Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Identifikation neuer Trends und Potenziale
- Teilnahme an Messen und Branchenveranstaltungen zur Netzwerkpfege

Damit machen Sie uns neugierig:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Ingenieurwesen oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Key Account Management, idealerweise im Zuliefererumfeld
- Reisebereitschaft - die Stelle ist zu einem großen Anteil mobil oder vor Ort beim Kunden auszuführen
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Ausgeprägte Kommunikations- und Überzeugungsfähigkeit
- Fließende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie grundlegende Englischkenntnisse

Kontakt

Für weitere Informationen oder Rückfragen erreichen Sie unsere Ms Athena Petrochilos unter der Telefonnummer [+49 4107 59-162](tel:+49410759162) oder per E-Mail athena.petrochilos@bruss-group.com.

BRUSS Sealing Systems GmbH
Schultwiete 12
22955 Hoisdorf
<https://www.bruss.de/>

Jetzt bewerben

Nicht die richtige Herausforderung? Bewerben Sie sich initiativ bei uns!

INITIATIVBEWERBUNG

1 Um Ihnen den Lesefluss zu erleichtern, beschränken wir uns im Textverlauf auf männliche Bezeichnungen. Wir betonen ausdrücklich, dass bei uns alle Menschen - unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion/Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung - gleichermaßen willkommen sind.