



Key Account Manager (m/w/d)

Wir suchen Sie: Qualifizierte Mitarbeiter, die bei uns eine vielversprechende Karriere beim rasanten Wandel der Automobilindustrie miterleben wollen. Bei uns kommen Sie in ein dynamisches Team und erleben mit der international wachsenden BRUSS-Group die Transformation zur Elektromobilität. Unsere 9 Standorte haben dabei einen gemeinsamen Fokus:

Innovation, Teamwork und Leidenschaft für Technik.

Möchten Sie Teil dieser aufregenden Reise sein und gemeinsam mit Ihrem Team die Zukunft gestalten? Dann bewerben Sie sich noch heute!

[Jetzt Bewerben](#)

Freuen Sie sich auf:

- Abteilungsübergreifende Teamarbeit
- Flexible Arbeitszeitmodelle und mobiles Arbeiten
- Urlaubsanspruch von 6 Wochen pro Jahr und als Tarifmitarbeiter sogar bis zu 7 Wochen
- Monatliche After-Work-Treffen
- Fahrrad-Leasing auch zur privaten Nutzung
- Gemeinschaftliche Sportveranstaltungen
- Mitarbeitervergünstigungen bei über 200 renommierten Anbietern
- Rabatte bei Unternehmen aus der Umgebung
- Ein vielfältiges Angebot an frischen, leckeren Mahlzeiten & Snacks von Mealtime

- Großer kostenloser Parkplatz

Spannende Aufgaben erwarten Sie:

Wir suchen für unser wachsendes Vertriebsteam einen erfahrenen Key Account Manager (m/w/d) im Raum Stuttgart und Umgebung, der für die Kundenbetreuung von Mercedes, BMW und Systemlieferanten verantwortlich ist. Als Key Account Manager sind Sie der Hauptansprechpartner für diese wichtigen Kunden und tragen maßgeblich zur langfristigen Geschäftsbeziehung bei.

- Kundenakquise
- Ausbau und Pflege von Kundenbeziehungen, insbesondere bei den OEM's Mercedes und BMW sowie für unsere Systemlieferanten
- Fachliche Führung von Projektteams in der Produktentstehungsphase
- Beschaffung von Marktinformationen sowie Sondierung von Markttrends im Bereich der Produktentwicklung
- Übersetzung der gesammelten Marktinformationen in Anforderungen an die BRUSS Produktentwicklung
- Einschätzung von Marktpreisen für neue Produktgruppen

Damit machen Sie uns neugierig:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Ingenieurwesen oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Key Account Management, idealerweise im Automobil- oder Zuliefererumfeld
- Reisebereitschaft - die Stelle ist zu einem großen Anteil mobil oder vor Ort beim Kunden auszuführen
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Ausgeprägte Kommunikations- und Überzeugungsfähigkeit

Kontakt

Für weitere Informationen oder Rückfragen erreichen Sie unsere Ms Athena Petrochilos unter der Telefonnummer **+49 4107 59-162** oder per E-Mail athena.petrochilos@bruss-group.com.

BRUSS Sealing Systems GmbH
Schultwiete 12
22955 Hoisdorf
<https://www.bruss.de/>

Jetzt bewerben

Nicht die richtige Herausforderung? Bewerben Sie sich initiativ bei uns!

INITIATIVBEWERBUNG

1 Um Ihnen den Lesefluss zu erleichtern, beschränken wir uns im Textverlauf auf männliche Bezeichnungen. Wir betonen ausdrücklich, dass bei uns alle Menschen - unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion/Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung - gleichermaßen willkommen sind.